

DEVENEZ UN PROFESSIONNEL DU COMMERCE DU VIN EN FRANCE & À L'INTERNATIONAL



96%
TAUX DE REUSSITE



85%
TAUX D'INSERTION
4 mois après diplômation

L'ESSENTIEL

- Cette licence, spécialisée en commerce du vin, a pour objectif de former des professionnels qui assurent la promotion, la commercialisation et la distribution du vin en France et à l'étranger.
- Formation 100% en alternance :
3 semaines en entreprise / 3 semaines de cours.
- Formation, portée par l'Institut Agro Montpellier et Montpellier Management de l'Université de Montpellier, et qui s'inscrit dans l'offre de formation du pôle Vigne & Vin de l'Institut Agro.
- Cette licence vous permet de :
maîtriser le marketing et le commerce des vins dans différents réseaux de distribution (CHR, GD, Export, web, ...).

Responsable Pédagogique

Foued Cheriet-L'Institut Agro

Responsable Pédagogique

Marc Bousige-Montpellier Management

Coordonatrice pédagogique : Annie Baldy
annie.baldy@institut-agro.fr

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Technico commercial
- Commercial grands comptes et négoce
- Coordinateur et gestionnaire de circuits de distribution
- Responsable marketing-vente
- Animateur commercial en Grande Distribution
- Postes institutionnels dans la filière viticole

CANDIDATURE

Prérequis

- **Etudiants issus d'une formation commerciale**

DUT : Techniques de Commercialisation.

L 2 : Sciences de Gestion (option Commerce Vente et option Marketing, Science Économique, AES.

BTS : Action Commerciale, MCO, NDRC, Commerce International.

- **Etudiants issus d'une formation technique ou et commerciale**

BTSA : Viticulture-Cœnologie,

BTS : Technico-commercial option vins, bières et spiritueux.

- **Formation continue : sur dossier**

Candidature - Rentrée

- Nombre de places : 21
- Ouverture des candidatures : du 1er déc. au 30 avril
- Évaluation sur dossier et entretiens.